

BIESTERFELD POLSKA

jest renomowanym dystrybutorem polimerów.

W związku z dynamicznym rozwojem działalności na rynku polskim, poszukujemy kandydatów na stanowisko:

PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY (AREA SALES MANAGER)

Do głównych zadań zatrudnionej osoby będzie należało:

- utrzymywanie i nawiązywanie partnerskich relacji z klientami
- aktywne pozyskiwanie nowych klientów
- przygotowywanie ofert i kalkulacji cenowych
- bieżąca obsługa klientów i nadzór nad realizacją zamówień
- przygotowywanie i realizacja bieżących planów sprzedażowych
- ścisła współpraca z pozostałymi działami firmy, a w szczególności z Regionalnymi Menedżerami Produktu oraz Działem Obsługi Klienta
- dbałość o wysoką jakość obsługi klienta i dobry wizerunek firmy
- analiza rynku polimerów oraz współdziałanie w budowaniu i realizacji strategii handlowych
- doradztwo techniczne
- raportowanie

Od kandydatów wymagamy:

- wyższego wykształcenia (preferowane z zakresu technologii i przetwórstwa polimerów)
- doświadczenia i znajomości rynku polimerów w Polsce
- dobrej znajomości języka angielskiego (język niemiecki będzie dodatkowym atutem)
- gotowości do odbywania częstych podróży służbowych
- zdolności myślenia strategicznego i planowania
- komunikatywności
- umiejętności budowania długotrwałych relacji interpersonalnych
- samodzielności i odpowiedzialności za podejmowane decyzje
- umiejętności posługiwania się pakietem MS Office oraz znajomości pracy ze zintegrowanymi systemami zarządzania (ERP, CRM, BI)

W zamian oferujemy:

- pracę w międzynarodowej korporacji
- pełne wyposażenie stanowiska pracy
- szkolenia
- możliwość pracy z Home Office
- atrakcyjne wynagrodzenie wraz z systemem bonusowym uzależnionym od osiągniętych wyników

Zainteresowane osoby prosimy o przesyłanie aplikacji na adres mailowy:

w.jurczak@biesterfeld.com.pl

Zastrzegamy możliwość odpowiedzi tylko na wybrane oferty.